

Zit handelen en ondernemen je in het bloed? Geniet je ervan om samen met leveranciers en klanten mooie resultaten te behalen en nieuwe kansen te pakken? Voor de uitbreiding van onze afdeling trade en de verdere groei van onze organisatie zoeken wij een gedreven:

TRADER

Taken en resultaatgebieden

- Optimaal en zelfstandig traden, in- en verkopen, managen van in-/verkooporders
- Kritisch sparren met category managers
- Actievoorstellen doen
- Onderhouden bestaande klanten en leveranciers
- Sourcen nieuwe klanten en leveranciers
- Klant-, product- en leveranciersgegevens aanleveren/vastleggen
- Voorraadhoogte bewaking goederen ten behoeve van trade klanten
- Managen financiën en logistiek van orders
- Analyses en rapportage (marge, omzet, markt e.d.)

Profiel

- Minimaal relevante HBO opleiding of werk- en denkniveau
- Minimaal 2 jaar ervaring in het traden of soortgelijke functie
- Kennis en netwerk in drogisterij/food/nonfood/FMCG en andere relevante branches
- Commerciële ondernemersvaardigheden
- Onderhandelingsvaardigheden, commercieel, resultaat-, klant- en kwaliteitsgericht
- Communicatieve vaardigheden online en offline
- Zelfstandig, initiatiefrijk, creatief, planmatig
- Computervaardig, gevorderde kennis van Excel,
- Een pré is: kennis van SAP (Business One)
- Beheersing van meerdere talen

Wij bieden een uitdagende functie, een enthousiast team en goede arbeidsvoorwaarden.

Interesse? Stuur dan je sollicitatie per e-mail naar Joke kok, adviseur strategie, personeel en organisatie: jkok@vriesia.nl. Voor meer informatie kijk je op www.vriesia.nl.



Wij zijn Vriesia. Een groothandel in zelfzorggeneesmiddelen en drogisterij-artikelen. Sinds 1910 voorzien wij onze klanten dagelijks van producten, diensten en advies. Onze missie is: Elke dag nog meer kwaliteit leveren. Al onze medewerkers geloven in deze belofte en streven elke dag met passie naar de hoogste kwaliteit.